

بررسی تأثیر سیاست‌های ارزیابی عملکرد بر بهره وری منابع انسانی در شرکت دخانیات ایران

حسین ستوده آرانی^۱، جهانگیر بالایی^{۲*}، حمیدرضا قاسمی^۳

چکیده

پژوهش حاضر، در صدد بررسی تأثیر سیاست‌های ارزیابی عملکرد بر بهره وری منابع انسانی در شرکت دخانیات ایران می‌باشد. این پژوهش از لحاظ هدف کاربردی و از نظر روش تحقیق، توصیفی-پیمایشی(میدانی) است. جامعه آماری این پژوهش، شامل کلیه کارکنان شاغل در شرکت دخانیات ایران می‌باشد. تعداد آن‌ها در زمان انجام تحقیق حاضر ۱۵۰۰ نفر بوده که از این تعداد با کمک فرمول تعیین حجم نمونه کوکران و به شیوه‌ای تصادفی تعداد ۱۴۲ نفر انتخاب گردیده و آزمون فرضیه‌ها از دو پرسشنامه، سنجش بهره وری منابع انسانی (مدل هرسی و گلداسمیت، ۱۹۸۰) و سنجش سیاست‌های ارزیابی عملکرد(دارای دو خرده مقیاس سیاست‌های انگیزشی و سیاست‌های تنبیه‌ی، مدل پون ۲۰۰۴) بدست آمد. برای سنجش روایی پرسشنامه‌ها از نظر خبرگان(روایی صوری) استفاده شد و مورد تایید آن‌ها قرار گرفت. همچنین به منظور تایید پایایی(اعتبار) از آزمون آلفای کرونباخ استفاده شده است. که مقدار محاسبه شده آن به ترتیب برای پرسشنامه سنجش بهره وری منابع انسانی و سیاست‌های ارزیابی عملکرد ۰/۸۰۸ و ۰/۷۵۱ بوده است که مقادیر بدست آمده نشان‌دهنده اعتبار بالای پرسشنامه‌هایست. به منظور آزمون نرمال بودن متغیرها از آزمون کولموگروف- اسمیرنوف استفاده شده و برای بررسی فرضیه‌ها از آزمون ضریب رگرسیون استفاده گردیده است. یافته‌های پژوهش نشان می‌دهد که سیاست‌های انجیزشی بر بهره وری منابع انسانی تاثیر مثبت و معنا داری دارد و سیاست‌های تنبیه‌ی بر بهره‌وری منابع انسانی تاثیر معنی دار و منفی دارد.

۱- استادیار گروه مدیریت دانشگاه پیام نور، مرکز نظری

۲- دانشجوی کارشناسی ارشد مدیریت دولتی دانشگاه آزاد اسلامی واحد اراک

*پست الکترونیک نویسنده پاسخگو: jbalaei@yahoo.com

۳- مدیر گروه ارشد مدیریت دولتی دانشگاه آزاد اسلامی واحد اراک

کلید واژه: سیاست‌های انگیزشی، سیاست‌های تنیجه‌ی، ارزیابی عملکرد، بهره وری منابع انسانی

مقدمه

امروزه افزایش بهره وری در سازمان‌ها بعنوان یکی از دغدغه‌های اصلی مدیران اجرایی و تصمیم‌گیران هر کشور است، بطوری که بسیاری از کشورها عمدۀ برنامه‌های توسعه خود را بر مبنای افزایش بهره وری قرار داده‌اند. به نحوی که در طی پانزده سال اخیز، افزایش بهره وری در سطح جهان ۴۵ برابر شده است (فرجی، ۱۳۸۵).

رسالت مدیریت و هدف اصلی مدیران هر سازمان استفاده موثر و بهینه از منابع و امکانات گوناگون چون نیروی کار، سرمایه، مواد، انرژی و اطلاعات می‌باشد (وزیری و همکاران، ۲۰۱۰). این امر سبب شده است که در کلیه کشورها بهره وری و استفاده صحیح و هر چه بهتر و مناسب‌تر از مجموع عوامل تولید (اعم از کالا و خدمات) به اولویتی ملی تبدیل شود و همه جوامع به این باور برسند که تداوم حیات هر جامعه بدون توجه به موضوع بهره وری ممکن نیست (پویان و معصومی، ۲۰۰۹). اما اینکه چگونه نیروی انسانی بهره ور می‌شود و یا بهره وری افزایش می‌یابد؟ سؤالی است که پاسخ آن در موسسات و سازمانهای مختلف به تناسب رسالت آنها و نیازهای کارکنان گوناگون است. اگرچه ممکن است این نیازها و عوامل، شبیه بهم باشند، اما مطمئناً شدت و اولویت تأثیر آنها بر بهره وری کارکنان یکسان نیست (نظری، ۲۰۰۸).

از سوی دیگر شاید بتوان گفت که نظام ارزیابی عملکرد و سیاست‌های ارزشیابی صحیح و کارآمد می‌تواند نقش بسزایی را در بهبود بهره وری منابع انسانی داشته باشد. به همین دلیل در سالهای اخیر به نقش ارزشیابی عملکرد توجه زیادی معطوف شده است. به عقیده صاحب‌نظران یک سیستم اثربخش ارزیابی عملکرد می‌تواند انبوهی از مزیت‌ها را برای سازمان‌ها و کارکنان آنها ارزانی دارد. برای آنکه نظام ارزشیابی عملکرد از هماهنگی لازم برخوردار باشد و نتایج لازم را حاصل کند باید در طراحی آن از سیاست‌های ارزیابی عملکرد مطلوبی استفاده نمود این سیاست‌ها به عنوان یکی از ابزارهای کنترل سبب بهبود بهره وری نیروی انسانی می‌شود. نقش ارزیابی عملکرد در بهبود سازمانی زمانی بیشتر آشکار می‌شود که عزم و اراده نیروهای سازمانی بر انجام تحول برنامه ریزی شده استوار گردد. و امروزه ارزیابی عملکرد به منظور شناسایی نقاط ضعف و قوت آنها انجام می‌شود. به بیانی دیگر هدف ارزیابی عملکرد پرورش نیروی انسانی در همه ابعاد است. با توجه به اینکه

بکی از مباحث اساسی در کشور ما، فقدان سیستم ارزیابی عملکرد در سازمانها است، که این خود باعث ایجاد مشکلاتی برای کارکنان، مدیران و سازمانها شده است لذا طراحی و به کارگیری درست و مفید سیستم بازخورد و تصمیم‌گیری در سازمان می‌تواند باعث بهبود کلیه فرآیندهای سازمان و افزایش بهره وری گردد.

با توجه به دیدگاه فوق نظام های اداری سنتی که صرفاً سنجش ارزیابی عملکرد با دیدگاهی تنبیه‌ی می پردازند، عملأ از کارایی لازم جهت ایفای نقش در جهان امروزی برخوردار نیستند(ابطحی و کاظمی، ۱۳۷۵). بلکه سیاست های ارزیابی از دیدگاه پون(۲۰۰۴)، باید از دو جنبه سیاست‌های تشویقی و تنبیه‌ی(بازدارنده) مورد توجه قرار گرفته و بکار گرفته شوند. بر این اساس در جامعه آماری مورد مطالعه (کارکنان شاغل در دخانیات تهران) هدف پژوهش حاضر این است که بررسی شود سیاست‌های ارزیابی عملکرد (تشویقی و تنبیه‌ی) بر بهره وری منابع انسانی چه تاثیری دارند؟

از جمله دلایل عمدۀ پرداختن به این موضوع به این سبب است که بهره وری و ارزیابی عملکرد یکی از موضوعاتی است که دید اکثر کارکنان، مدیران و کارشناسان بر نظام ارزیابی عملکرد به صورت معیاری برای تبیه و تشخیص و نهایتاً ارتقاء شغلی بوده است.

لذا یکی از عواملی که در بهره وری نیروی انسانی تأثیر به سزاپی دارد، ارزیابی عملکرد کارکنان است، توجه به ارزیابی عملکرد کارکنان بخش عمدۀ ای از شغل مدیر است چرا که از طریق آن در مورد واگذاری کارها و مسئولیت ها، ارتقاء و ترقیع، جایه جایی و انتقال و بالاخره آموزش کارکنان به قضاوت می پردازد. توجه به نیروی انسانی به عنوان زیربنای تولید و ارائه خدمات در سازمان ها یکی از راه کارهای اساسی در افزایش کارآیی و بهره وری سازمان به شمار می روید(bertschek, ۲۰۰۹). (رابرتس و پاولاک^۱، ۱۹۹۶) معتقدند که ارزشیابی عملکرد برای مقاصد متعدد سرپرستی و توسعه‌ای از جمله، الف) برای ارزشیابی عملکرد فردی بر حسب نیازهای سازمانی، ب) پیش‌بینی بازخورد به کارکنان در جهت اصلاح یا تقویت رفتار آنها و ج) تخصیص پاداش و ارتقای شغلی افراد، مورد استفاده قرار می‌گیرد.

مدیریت می تواند با اجرای طرح های لازم و ایجاد انگیزش های مناسب در کارکنان از طریق اعطای پاداش های مادی، تفویض اختیارات، ایجاد فضای دوستانه و پر مؤدت و روابطی مبتنی بر همکاری بین کارکنان و خود ، در بهبود بهره وری مؤثر باشد. کلیه این تدبیر کارکنان را تشویق می کند تا وظیفه خود را با اطمینان و اعتماد به نفس انجام دهند و به کارکنانی مفید و مؤثر تبدیل شوند(اطحی و کاظمی، ۱۳۷۵).

وقتی اهداف یک مدیر یا سرپرست از ارزیابی آن باشد تا کارکنان خود را برانگیزد تا عملکرد خود را تا حد مقبول او حفظ کنند، ارزیابی عملکرد مثبتی بر اهداف معطوف به تکالیف انجام می شود، ولی وقتی هدف یک مدیر یا سرپرست از ارزیابی عملکرد، حفظ فضای گروهی مثبت (اهداف معطوف به روابط بین فردی)، یا حفظ موقعیت و پایگاه خود در درون سازمان (اهداف راهبردی) یا حفظ ارزش های فردی و سازمانی (درونی سازی اهداف) باشد، به ترتیب اهداف معطوف به روابط بین فردی، اهداف راهبردی و درونی سازی اهداف سازمانی را مدنظر قرار داده است (کوواس^۱، ۲۰۰۶، گراند و اسلیوکا^۲، ۲۰۰۷، براون و همکاران، ۲۰۱۰).

بنا بر عقیده پون^۳ (۲۰۰۴) ارزیابی عملکرد یکی از وظایف اصلی مدیریت منابع انسانی در درون هر سازمانی است و کماکان پس از گذشت سال ها یکی از موضوعات جذاب پژوهشی است. این جذابیت به این دلیل است که یک نظام ارزیابی عملکرد ، به رغم اینکه دارای اثرات مثبت زیادی برای هدایت و جهت دهی کارکنان است، ولی در صورتی که به صورت دقیق و منصفانه انجام نشود تبعات منفی جالب توجهی را در درون نظام های سازمانی پدید می آورد. به واسطه همین اهمیت نیز بوده که محققان مختلفی به عوامل سیاستی^۴ ، انگیزشی^۵ و عاطفی^۶ معطوف به ارزیابی عملکرد توجه نشان داده اند (براون^۷ و همکاران، ۲۰۱۰، نلسون و کوئیک^۸، ۲۰۱۱، آواده و ساعد^۹، ۲۰۱۳). بر اساس برخی پژوهش های گذشته اهدافی که به طور معمول توسط افراد ارزیابی کننده عملکرد

۱- Kuvaas

۲- Grund and Sliwka

۳- Poon

۴- Political

۵- Motivational

۶- Affective

۷- Brown

۸- Nelson and Quick

۹- Awadh and Saad

دنبال می شود، در یکی از طبقات اهداف معطوف به عملکرد در تکالیف شغلی، اهداف معطوف به روابط بین فردی، اهداف راهبردی و درونی سازی اهداف سازمانی قابل طبقه بندی است (احمد و همکاران، ۲۰۱۰، ارشد و همکاران، ۲۰۱۳، عزیز و همکاران، ۲۰۱۳).

با توجه به تحولات شگرف دانش مدیریت، بهره وری منابع انسانی با توجه به توضیحات ذکر شده در بالا، میزان بهره وری در سیاست‌های ارزیابی عملکرد از اصلی ترین بازخوردهایی است که می‌توان از این سیاست دریافت کرد. در این پژوهش سعی شده به بررسی تاثیر سیاست‌های ارزیابی عملکرد بر بهره وری منابع انسانی پرداخته شود و با توجه به نتایج به دست آمده پس از اتمام پژوهش، نقاط قوت و ضعف ارزیابی عملکرد در شرکت دخانیات ایران را شناسایی و به مدیریت جهت افزایش بهره وری و بهبود عملکرد ارائه نمود.

مرواری بر مبانی نظری پژوهش

مفهوم بهره وری منابع انسانی

در دنیای پر رقابت کنونی، بهره وری به عنوان یک فلسفه و دیدگاه مبتنی بر استراتژی بهبود، مهمترین هدف در هر سازمانی را تشکیل می‌دهد و می‌تواند همچون زنجیرهای فعالیت‌های کلیه بخش‌های جامعه را در برگیرد (طاهری، ۱۹۹۹).

بدون تردید برای داشتن آینده‌ای پویا و توسعه یافته و ایستادگی اقتصادی در دنیای پر رقابت امروزی، نیازمند افزایش بهره وری و استفاده حداکثری از امکانات هستیم. امروزه همه کشورهای توسعه یافته و یا در حال توسعه به اهمیت بهره وری بعنوان یکی از ضرورت‌های توسعه اقتصادی و کسب برتری رقابتی پی بردند. به این ترتیب اغلب کشورهای در حال توسعه به منظور اشاعه فرهنگ، نگرش ویژه به بهره وری و تعمیم بکارگیری فنون و روش‌های بهبود آن، سرمایه گذاری‌های قابل توجهی انجام دادند. در ایران اهمیت توجه به مقوله بهره وری به دلایل مختلفی از جمله حاکم نبودن فرهنگ و نگرش درست به بهره وری در جامعه، مورد غفلت واقع گردیده است. بسیاری از کارشناسان براین باورند که حلقة مفقوده اقتصاد ایران پیش از آنکه سرمایه و یا منابع طبیعی باشد، نبودن بهره وری نیروی کار است (میرزاچی، ۱۳۹۱).

بهره وری: دیدگاهی فکری است که همواره سعی دارد آنچه را در حال حاضر موجود است، بهبود بخشد. بهره وری بر این عقیده مبتنی است که انسان می‌تواند کارها و وظایفش را هر روز بهتر و با گرفتن نتایج برتر از روز پیش به انجام رساند(پروکوپنکو، ۱۳۸۰).

بهره وری: سازمان ملی بهره‌وری ایران هم بر این باور است که بهره‌وری، یک نگرش عقلایی به کار و زندگی است که هدف آن، هوشمندانه‌تر کردن فعالیت‌ها برای دستیابی به زندگی بهتر و متعالی‌تر است.

بهره وری نیروی انسانی: به شکل ساده می‌توان بهره وری نیروی انسانی را میزان تولید انجام شده تقسیم بر ساعت کار تعريف کرد(توماس، ۱۹۹۴، ۲).

واژه بهره وری ، واژه ای انگلیسی است که در لغت به معنای قدرت تولید، بارآور و مولّد بودن است(بلقیسی، ۱۳۷۳). به طور رسمی و جدی نخستین بار لغت بهره وری در مقاله فردی بنام کوئیزنی در سال ۱۷۶۶ ظاهر شد. در تاریخچه بهره وری ابتدا توجه کمی به بهره وری نیروی انسانی می‌شد و بیشتر پیشرفت‌ها در زمینه ای از بهره وری بود که آن را بهره وری سرمایه می‌خواندند (سیدجوادین و عطاردی، ۱۳۸۴).

در واقع می‌توان گفت که بهره وری نیروی انسانی مهمترین معیار بهره وری است؛ زیرا عنصر اساسی در هرگونه تلاش برای بهبود بهره وری، نیروی انسانی است. آلفرد مارشال با ارزش ترین سرمایه گذاری را پرورش نیروی انسانی قلمداد می‌کند(نصرپور، ۱۳۸۲).

شاخص‌های تشکیل دهنده بهره وری منابع انسانی از دیدگاه هرسی و گلداسمیت (۱۹۸۰) که مبنای سنجش بهره وری منابع انسانی در جامعه آماری مورد مطالعه بوده است شامل شاخص‌های هفتگانه‌ای است که در ادامه مختصر توضیح داده می‌شوند.

۱- توانایی (دانش و مهارها)، در این مدل اصطلاح توانایی به دانش و مهارت‌های کارکنان در به انجام رساندن توفیق آمیز یک تکلیف گفته می‌شود. لازم است به یاد داشته باشیم که شایستگی افراد عمومیت ندارد.

۲- وضوح (درک یا تصور نقش)، وضوح به درک و پذیرش نحوه کار، محل و چگونگی انجام آن گفته می‌شود برای آن که پیروان درکی کامل از مشکل داشته باشند باید مقاصد و اهداف عمدۀ

نحوه رسیدن به این مقاصد و اهداف و اولویت‌های اهداف و مقاصد برایشان کاملاً واضح و صریح باشد..

۳- کمک (حمایت سازمانی)، اصطلاح کمک به کمک سازمانی یا حمایتی گفته می‌شود که پیرو برای تکمیل کردن اثربخشی کار به آن نیاز دارد.

۴- انگیزه (انگیزه یا تمایل)، اصطلاح انگیزه، به انگیزه مربوط به تکلیف پیروان، یا انگیزش یا کامل کردن تکلیف خاص مورد تحلیل به گونه‌ای توفیق آمیز اطلاق می‌شود.

۵- ارزیابی (آموزش و بازخورد عملکرد)، اگر اشخاص از مشکلات عملکرد خویش آگاه نباشند، انتظار بهبود عملکرد انتظاری غیرواقع گرایانه است. مردم پیش از آن که مورد ارزیابی دوره‌ای رسمی قرار گیرند، باید از ارزیابی‌های مرتب غیررسمی درباره خویش مطلع باشند. دلیل بسیاری از مشکلات عملکرد، نبودن آموزش لازم و بازخورد عملکرد است.

۶- اعتبار (اعمال معترض و حقوقی پرسنل)، اصطلاح اعتبار به مناسب بودن و حقوقی بودن تصمیم‌های مدیر در مورد منابع انسانی اطلاق می‌شود. مدیران باید اطمینان کسب کنند که تصمیم‌ها در مورد مردم از جهت حقوقی، تصمیم‌های دادگاه‌ها و خط مشی‌های شرکت مناسب می‌باشند.

۷- محیط (تناسب محیطی)، اصطلاح محیط به عوامل خارجی گفته می‌شود که می‌توانند حتی با وجود داشتن توانایی، وضوح، حمایت و انگیزه لازم برای شغل، باز هم بر عملکرد تأثیر بگذارند. عناصر کلیدی عوامل محیطی عبارتند از: رقابت، تغییر شرایط بازار، آئین نامه‌های دولتی، تدارکات و اموری از این قبیل.(هرسی و بلانچارد، ۱۳۷۵).

مفهوم سیاست‌های ارزیابی عملکرد:

ارزیابی عملکرد طی چند دهه گذشته از جمله بحث انگیزترین خدمات پرسنلی و فعالیت‌های مدیریتی بوده است و می‌توان گفت که مدیریت عملکرد با مطرح ساختن مجموعه‌ای از دیدگاه‌ها و برانگیختن احساسات گوناگون، یکی از پیچیده‌ترین فعالیت‌ها و فرآیندهای مدیریت منابع انسانی است. در بسیاری از سازمانها، ارزیابی عملکرد، بخش جدایی ناپذیر برنامه‌های مدیریت منابع انسانی و ابزار بسیار کارآمد در توسعه حرفه‌ای محسوب می‌شود و برای مقاصد متعددی مورد استفاده قرار

می‌گیرد. به عقیده (برناردین^۱، ۲۰۰۳، ۱۴۴) اطلاعات حاصل از اندازه‌گیری عملکرد بطور گستردگی برای؛ جبران خدمت، بهبود عملکرد و مستندسازی بکار می‌رود. همچنین می‌توان از آن در تصمیمات مربوط به کارکنان (نظیر: ارتقاء، انتقال، اخراج و انفال از خدمت)، تجزیه و تحلیل نیازهای آموزشی، توسعه کارکنان، تحقیق و ارزشیابی برنامه، استفاده نمود.

(ایوانسویچ^۲، ۲۰۰۷، ۲۵۳)، اهداف ارزیابی کارکنان را شامل: توسعه کارکنان، ایجاد انگیزه، برنامه‌ریزی نیروی انسانی و استخدام و ایجاد ارتباطات مؤثر بین کارکنان و سپرستان برšمرده است. (اسنل و بولندر^۳، ۲۰۰۷، ۲۳۳) و نو و دیگران (۲۰۰۸، ۳۴۷)، نیز اهداف ارزیابی کارکنان را به ۲ دسته اهداف توسعه‌ای و اهداف اداری-اجرایی تقسیم کرده‌اند

برای شناخت ماهیت سیاست‌های ارزیابی عملکرد ابتدا بهتر است تا مقوله عملکرد و ارزیابی عملکرد شناخته شود. در یک تعریفی عملکرد به درجه انجام وظایفی که شغل یک کارمند را تکمیل می‌کند اشاره دارد (بایرز و رو^۴، ۲۰۰۸، ۲۱۶). نشان می‌دهد که چگونه یک کارمند الزامات یک شغل را به انجام می‌رساند. عملکرد اغلب با «تلاش» که اشاره به صرف انرژی دارد یکسان تلقی می‌شود، اما عملکرد براساس نتایج فعالیتها اندازه‌گیری می‌شود. برای مثال یک دانشجو ممکن است تلاش زیادی را در آماده شدن برای آزمون بکار گیرد اما نمره کمی دریافت کند در این مورد تلاش زیادی صورت گرفته اما عملکرد پایین بوده است. به عقیده (بایرز و رو، ۲۰۰۸) عملکرد افراد در یک موقعیت می‌تواند به عنوان نتیجه ارتباط متقابل بین: (الف) تلاش، (ب) توانایی‌ها و (ج) ادراکات نقش تلقی شود. "تلاش"، که از برانگیختگی نشأت می‌گیرد اشاره به میزان انرژی (فیزیکی یا ذهنی) که یک فرد در انجام وظیفه استفاده می‌کند دارد. "توانایی‌ها"، ویژگیهای شخصی مورد استفاده در انجام یک شغل هستند و "ادراکات نقش" به مسیرهایی که افراد باور دارند باستی تلاش‌هایشان را در جهت انجام شغلشان هدایت کنند، اشاره می‌کند. (نو و دیگران^۵، ۲۰۰۸، ۳۴۵) عملکرد را ناشی از ویژگیهای شخصی، مهارت‌ها و نظیر آن می‌دانند. در واقع کارکنان تنها در

^۱- Bernardin

^۲- Ivancevich

^۳- Snell and Bohlander

^۴- Byars and Rue

^۵- Noe and et al

صورتی که دانش، مهارت‌ها، توانایی‌ها و سایر ویژگی‌های ضروری برای انجام یک شغل را داشته باشند می‌توانند رفتارشان را نشان دهند.

با این تفاسیر می‌توان ارزیابی عملکرد را به عنوان فرآیند ارزیابی و برقراری ارتباط با کارکنان در نحوه انجام یک شغل و استقرار برنامه بهبود آن تعریف نمود (بایز و رو ۲۰۰۸). در این صورت ارزیابی عملکرد نه تنها به کارکنان اجازه می‌دهد که بدانند عملکردشان چگونه است. بلکه بر سطح تلاش و مسیر آینده‌شان تأثیر می‌گذارد. همچنین (کارل و دیگران^۱، ۲۰۰۰) ارزیابی عملکرد را فرایند مداوم ارزیابی و مدیریت رفتار و بروندادهای انسانی در محل کار تعریف کرده‌اند.

به عقیده (فوت و هوک^۲، ۱۹۹۹، ۱۰۵)، ارزشیابی کارکنان عبارت است از: فرآیند رسمی برای سنجش و ارائه بازخورد به کارکنان در مورد خصوصیات و نحوه انجام فعالیت‌هایشان و همچنین شناخت استعدادهای بالقوه آنان به منظور شکوفایی آنها در آینده.

ارزیابی عملکرد شامل سنجش سیستماتیک و نظم کار افراد در ارتباط با نحوه انجام وظیفه آنها در مشاغل محوله و تعیین پتانسیل موجود در آنها به منظور رشد و بهبود (میرسپاسی، ۱۳۸۳، ۲۲۳). در یک جمع‌بندی کلی ارزیابی عملکرد: به فرآیند مستمر و شفاف گفته می‌شود که برای سنجش و اندازه‌گیری عملکرد شاغلین و سازمان در دوره‌های مشخص به کار می‌رود. مشروط به اینکه انتظارات و شاخص‌های مورد قضاوت برای ارزیابی شونده شفاف و مشخص بوده و پیش از ارزیابی به او ابلاغ شده باشد. با عنایت به مطالب فوق می‌توان دریافت که سیاست‌های ارزیابی عملکرد فرآیندهایی هستند که برای ارزیابی کارکنان جهت رسیدن به تصمیمات عینی مشخص انجام می‌شوند.

سیاست‌های مختلفی برای ارزشیابی عملکرد کارکنان وجود دارد که در قالب هر یک از رویکردهای ذکر شده می‌توان آنها را دسته‌بندی نمود (بایز و رو، ۲۰۰۸، ۲۱۸). اما اینکه کدام سیاست، مناسبترین یا بهترین سیاست ارزیابی است به هدف سازمان از ارزیابی کارکنان بستگی دارد. و عموماً نیز ترکیبی از روش‌های مختلف برای ارزیابی کارکنان به کار گرفته می‌شود (اسنل و بولندر، ۲۰۰۷، ۳۳۳).

روشها یا سیاست ارزشیابی عملکرد را در سه دسته کلی به شرح زیر ارائه نموده‌اند.

^۱-Carell and et al

^۲-Foot and Hook

۱- روشهای مبتنی بر ویژگیهای فردی ۲- روشهای مبتنی بر رفتار یا روشهای رفتاری ۳- روشهای مبتنی بر نتایج

نتایج برخی بررسی‌ها نشان می‌دهد که بسیاری از مدیران، هدف آن‌ها از ارزیابی عملکرد به جای ارائه تصویری دقیق و واقعی از عملکرد کارکنان، دستیابی به نتایجی خاص نظیر دستیابی به پایگاه یا موقعیت شخصی، حفظ فضای کاری دوستانه گروهی یا ترغیب و تشویق کارکنان است (وايتینگ^۱ و همکاران، ۲۰۰۸ و پون، ۲۰۰۴). مهم‌تر اینکه توجه به هر یک از این اهداف تابع انگیزه‌ها و تفکرات مدیری است که آن‌ها را به کار می‌گیرد (ارشد و همکاران، ۲۰۱۳ و عزیز و همکاران، ۲۰۱۳). به همین دلیل کارکنان در بسیاری از سازمانها بر این باور هستند که در ارزشیابی عملکرد، توانایی فرد ارزیاب به اندازه اهمیت انگیزه‌های او و سیاست‌های انگیزشی مورد تأکید سازمان اهمیت ندارند (کواس، ۲۰۰۶ و گراند و اسیلوکا، ۲۰۰۷).

سیاست‌های ارزیابی عملکرد مورد بحث در این پژوهش بر اساس نظریه پون بوده و از دیدگاه این اندیشمند سازمان‌ها در اتخاذ و اجرای سیاست‌های ارزشیابی عملکرد کارکنان خود می‌توانند از دو سیاست تشویقی و بازدارنده (یا تنبیه‌ی) استفاده نمایند. که منظور از سیاست‌های تشویقی تمام مواردی که باعث انگیزش و برانگیخته شدن (اعم از پاداش‌های نقدی، غیر نقدی، پاداش معنوی، مشارکت در تصمیم گیری، آزادی عمل بیشتر در کار، افزایش حقوق، سهیم شدن در سود، اضافه کاری، استفاده از امکانات سازمان، برنامه‌های حمایتی و...) در کارکنان باشد که آن نیز موجب افزایش بهره وری در کار و سازمان گردد می‌باشد. و سیاست‌های تنبیه‌ی تمام مواردی که باعث دلسربدی و نارضایتی (اعم از اخطار شفاهی، اخطار کتبی، توبیخ کتبی، کسر از حقوق و فوق العاده شغل، انفال موقت، تنزل درجه، تغییر شغل، بازخرید، بازنیستگی و نهایتاً اخراج) در کارکنان گردد که موجب کاهش بهره وری در کار و سازمان گردد می‌باشد.

سابقه پژوهش

محقق با مرور مطالعات و پژوهش‌هایی در خصوص موضوع و متغیرهای تحقیق دریافت که اگرچه پیرامون متغیر وابسته (بهره وری منابع انسانی) و ارزیابی عملکرد (متغیر مستقل) مطالعات و پژوهش‌های قبلی بصورت جداگانه و یا همراه با متغیرهای دیگر انجام شده است ولی در زمینه

تأثیر سیاست‌های ارزیابی عملکرد و تأثیر آن بر بهره وری منابع انسانی بویژه در جامعه آماری مورد مطالعه تحقیقی صورت نگرفته است. آنچه که در ذیل می‌آید مروری کوتاه بر اهم تحقیقات داخلی و خارجی در زمینه موضوع و متغیرهای تحقیق می‌باشد که بطور مختصر ارائه می‌گردد.

ضیاء (۲۰۰۴) تحقیقی به عنوان تأثیر رضایت کارمندان و مهندسان کارخانه تولید نرم افزار کامپیوتر CO-COM بر ارتقاء بهره وری شغلی نیروی انسانی انجام داد. هدف این پژوهش بررسی تأثیر میزان رضایت شغلی کارمندان و مهندسان کارخانه CO-COM بر روی بهره وری شغلی نیروی انسانی بوده است. از نتایج تحقیق این است که رضایت کارکنان می‌تواند بهره وری شغلی را تا حد ۱/۵ برابر افزایش دهد همچنین نتایج این گونه بیان کرده که رضایت شغلی می‌تواند در شرایط بحرانی و آسیب‌های ناشی از تغییرات محیطی میزان و توانایی مقابله با مشکلات را افزایش داده و به مدیریت ارشد شرکت در بهبود شرایط کمک شایانی کند.

- اشتگارلتز و سالر در سال ۲۰۰۸ پژوهشی با عنوان تأثیر نوآوری و خلاقیت بر ارتقاء بهره وری کارکنان شرکت خدماتی واگلی انجام دادند. از نتایج این تحقیق برابر نهادینه شدن و بهره وری از طریق خلاقیت و نوآوری بایستی ساختارهای قانونی را انعطاف پذیری به وجود آید که مشوق مدیران و کارکنان به بهبود روز انجام خدمات شود. به کارکنان فرصت ارائه پیشنهاد و ایده داده شود و مسئولان از قدرت خلاقیت و ابتکار آنها استفاده کنند. دوره‌هایی برای فرهنگ سازی و ایجاد بستر مناسب برای ایجاد فضاهای خلاق و نوآوری سازمان برگزار شود.

- میرزابی (۱۳۹۱): تحقیقی تحت عنوان بررسی عوامل مؤثر بر ارتقاء بهره وری نیروی انسانی در سازمان صنعت، معدن و تجارت استان تهران انجام داده که در تحقیق حاضر با توجه به اهمیت جایگاه نیروی انسانی، عوامل مؤثر بر ارتقاء بهره وری نیروی انسانی در قالب عوامل سازمانی مدل کوپمن (مشارکت کارکنان، سیستم جبران خدمات، انتخاب و گزینش صحیح کارکنان، برنامه‌های آموزشی، شیوه‌های رهبری و ساختار سازمانی)، مورد بررسی قرار گرفته است. بین مشارکت کارکنان در تعیین اهداف شغلی و ارتقاء بهره وری نیروی انسانی رابطه معناداری وجود دارد. انتخاب و گزینش صحیح کارکنان و ارتقاء بهره وری نیروی انسانی رابطه معناداری وجود دارد. بین سیستم جبران خدمات و ارتقاء بهره وری نیروی انسانی رابطه معناداری وجود دارد. بین شیوه‌های رهبری سازمان و ارتقاء بهره وری نیروی انسانی رابطه معناداری وجود دارد. بین ساختار سازمانی و

ارتقاء بهره وری نیروی انسانی رابطه معناداری وجود دارد. بین برنامه ریزی آموزشی و ارتقاء بهره وری نیروی انسانی رابطه معناداری وجود دارد.

مدنی (۱۳۸۸) تحقیقی تحت عنوان مقایسه رابطه نظام ارزشیابی عملکرد و بهره وری منابع انسانی در امور مالیاتی و شرکت سهامی مخابرات استان اردبیل انجام داده است. نتایج به دست آمده از بهره وری منابع انسانی در سازمان نشان می‌دهد که بین سطوح مختلف ارزشیابی عملکرد و بهره وری منابع انسانی در سازمان تفاوت معناداری وجود دارد و همچنین میانگین بهره وری در واحد مالیاتی بیشتر از شرکت سهامی مخابرات است.

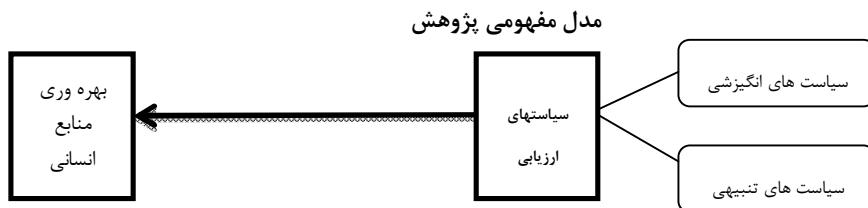
حربی (۱۳۹۰) تحقیقی تحت عنوان بررسی تأثیر ارزیابی عملکرد بر بهسازی نیروی انسانی در ستاد مرکزی ناجا انجام داده که بر اساس نتایج بدست آمده، ارزیابی عملکرد در ستاد ناجا بر انگیزش، رضایت، گرایش به آموزش و ماندگاری کارکنان تأثیر دارد اما بر خلاقیت و نوآوری نیروی انسانی تأثیر ندارد.

نعمتی (۱۳۸۴) پژوهشی تحت عنوان بررسی تأثیر نظام ارزشیابی عملکرد بر کارآیی نیروی انسانی در صنایع شوینده انجام داده است. نتایج به دست آمده از تجزیه و تحلیل داده‌های حاصل از پرسشنامه‌های توزیع شده نشان داد که نظام ارزشیابی عملکرد بر کارایی نیروی انسانی تأثیر مثبت دارد و هر سه فرضیه مورد تائید قرار گرفت.

بردبار (۱۳۸۷) تحقیقی تحت عنوان بررسی رابطه فرهنگ سازمان و بهره وری نیروی انسانی در صنعت بیمه انجام داده است که نتایج بدست آمده دلالت بر آن دارد که بین فرهنگ سازمانی و بهره وری مدیران این شرکت‌ها (صنعت بیمه) و نیز بین ابعاد خلاقیت، حمایت، انجام و یکپارچگی کنترل، هویت، سیستم پاداش، سازش با پدیده‌های تعارض و الگوهای ارتباطی با بهره وری همبستگی معناداری وجود دارد و تقویت ابعاد فرهنگ سازمانی، روش مکمل در ارتقاء بهره وری مدیران است و افزایش بهره وری کل را برای سازمان به ارمغان می‌آورد.

چارچوب مفهومی پژوهش

مدل مفهومی پژوهش حاضر با توجه به متغیرهای تحقیق که سیاست‌های ارزیابی عملکرد (متغیر مستقل) مبتنی بر نظریه پون (۲۰۰۴) و بهره وری منابع انسانی (متغیر وابسته) مبتنی بر نظریه هرسی و گلداسمیت (۱۹۸۰) می‌باشدند که به شکل زیر قابل ترسیم است:



روش پژوهش

این پژوهش از لحاظ هدف از انجام تحقیق، پژوهشی کاربردی بوده و از لحاظ نحوه اجرای تحقیق، پژوهشی توصیفی و از نوع پیمایشی (میدانی) می باشد. جامعه آماری در این پژوهش کارکنان شرکت دخانیات ایران، شاغل در تهران (جمعاً ۱۵۰۰ نفر) می باشند. در این پژوهش از روش نمونه گیری تصادفی برای انتخاب نمونه استفاده شده است که شامل ۱۴۲ نفر از پرسنل و مدیران شرکت می باشد. (آذر و مومنی ۱۳۸۴، ۷۶). به منظور اندازه گیری بهره وری کارکنان از پرسشنامه مبتنی بر نظریه هرسی و گلدادسمیت (۱۹۸۰) استفاده شد (مشتمل بر هفت مؤلفه ای انجیزه، توانایی، درک، حمایت سازمانی، سازگاری، بازخورد و اعتبار) مورد استفاده قرار گرفته و محققان زیادی از آن استفاده نموده اند که شامل ۲۶ سوال است.

جدول ۱- آلفای کرونباخ برای پرسشنامه بهره وری نیروی انسانی

سوالات مرتبه	بعد
۰/۶۹	توانایی
۰/۸۲	درک و شناخت
۰/۷۷	حمایت سازمانی
۰/۶۶	انجیزش
۰/۷۶	بازخورد
۰/۷۴	اعتبار
۰/۷۶	سازگاری
۰/۷۵	میانگین کل

به منظور اندازه گیری سیاست‌های ارزیابی عملکرد از پرسشنامه سیاست‌های ارزیابی عملکرد مبتنی بر نظریه پون استفاده شد که شامل ۱۵ سؤال شامل ابعاد (سیاست‌های انگیزشی، سیاست‌های تنبیه‌ی)

می باشد استفاده شد.

روایی^۱ (اعتبار) پرسشنامه

با توجه به ماهیت استاندارد بودن پرسشنامه‌های پژوهش و کاربرد آن در پژوهش‌های قبلی و تایید روایی آن در این پژوهش جهت سنجش روایی پرسشنامه‌ها سعی شد از پرسشنامه‌های استاندارد استفاده شود. پس از تدوین پرسشنامه‌ها، محقق آن را در اختیار تعدادی از استادی و صاحب نظران و همچنین تعدادی از مدیران جامعه‌ی مورد مطالعه قرار داده و پس از اخذ نظرات جمع مذکور، اقدامات اصلاحی در پرسشنامه‌ها، انجام گرفت. و بدین ترتیب اطمینان حاصل گردید که پرسشنامه همان خصیصه مورد نظر را می سنجد.

پایایی^۲ پرسشنامه

در این پژوهش به منظور تعیین پایایی آزمون از روش آلفای کرونباخ استفاده گردیده است. از این روش برای محاسبه هماهنگی درونی ابزار اندازه‌گیری که خصیصه‌های مختلف را اندازه‌گیری می‌کند به کار می‌رود.

جدول ۲- آزمون آلفای کرونباخ برای پایایی کل پرسشنامه

پرسشنامه	تعداد پاسخ دهنده	تعداد سوال	آلفای کرونباخ
سیاست‌ها	۳۰	۱۵	۰/۷۵۱
بهره وری	۳۰	۲۶	۰/۸۰۸
کل	۳۰	۴۱	۰/۸۰۱

در پژوهش حاضر تجزیه و تحلیل داده‌ها به دو شیوه تجزیه و تحلیل توصیفی و استنباطی صورت پذیرفته است که در تجزیه و تحلیل توصیفی داده‌های حاصله از ویژگی‌های جمعیت شناختی پاسخگویان در قالب نمودارهای فراوانی ترسیم شده است و در شیوه استنباطی از آزمون آماری کولموگروف-اسمیرنف برای سنجش میزان بر ارزش داده‌ها و از آزمون ضریب رگرسیون برای تایید

۱- Validity

۲- Reliability

یا رد فرضیه ها و همچنین از آزمون فریدمن برای اولویت بندی میزان تأثیر ابعاد تشکیل دهنده سیاست های ارزیابی عملکرد بر بهره وری منابع انسانی در شرکت دخانیات ایران استفاده شده است. با این تجزیه و تحلیل، داده ها از طریق نرم افزار Spss استفاده شده است.

یافته های پژوهش

تجزیه و تحلیل توصیفی داده ها:

تجزیه و تحلیل داده های جمعیت شناختی پرسشنامه های تحقیق نشان می دهد که بیش از ۸۰ درصد پاسخ دهنده‌گان بالای ۳۰ سال سن دارند، بیش از ۶۹ درصد از پاسخ دهنده‌گان را مردان تشکیل می دهند، بیش از ۵۷ درصد از پاسخ دهنده‌گان کارگران دائم و رسمی هستند، بیش از ۶۷ درصد دارای مدرک تحصیلی لیسانس و بالاتر بوده و بیش از ۵۶ درصد از پاسخ دهنده‌گان دارای ساقیه بیش از ۱۰ سال می باشند.

تجزیه و تحلیل استنباطی داده ها :

جدول ۳- آزمون نرمال بودن متغیرها (آزمون کولموگوروف - اسمیرنوف)

	سیاست ها	بهره وری
تعداد داده ها	۱۴۲	۱۴۲
مقدار آماره Z	.۳۵۴	.۲۶۵
مقدار sig	۲,۰۷۱	۱,۷۱۴

همانطور که جدول بالا نشان می دهد توزیع داده متغیر های سیاست های ارزیابی و بهره وری دارای توزیع نرمال می باشند. مقدار KS محاسبه شده در سطح اطمینان ۹۵٪، ($\alpha = 0.05$)، چون که مقدار Sig از ۰.۵ بزرگتر می باشد بنابراین فرضیه صفر (H_0) تایید می شود و نتیجه می گیریم که توزیع داده های مربوط به متغیر های سیاست های ارزیابی عملکرد و بهره وری نرمال می باشند.

فرضیه اصلی: سیاست های ارزیابی عملکرد بر بهره وری منابع انسانی در شرکت دخانیات ایران تأثیر معنی دارد.

جدول ٤- نتایج ضرایب رگرسیون

متغیر ملاک	پیش‌بین	ضرایب غیر استاندارد	ضرایب استاندارد بنا	آماره تی	سطح معناداری	ضریب تعیین	استاندارد	
							خطاء	بنا
-	۰۰۰	۵,۱۲۵		.۳۲۹	۱,۶۸۴	اثر ثابت		
.۰/۲۵۴	۰۰۰	۶,۹۱۳	.۵۰۴	.۱۰۰	.۶۹۱	سیاست های ارزیابی عملکرد		

با توجه به آماره t ، که قدر مطلق آن از $1/96$ بیشتر است و سطح معنی داری آن از 5% کمتر می باشد نتیجه می گیریم سیاست های ارزیابی عملکرد به میزان 504 / اثر معنا داری روی بهرهوری منابع انسانی دارد. بنابراین می توان گفت: سیاست های ارزیابی عملکرد بر بهره وری منابع انسانی در شرکت دخانیات ایران تأثیر معنی داری دارد.

فرضیه فرعی اول: سیاست های انگیزشی بر بهره وری منابع انسانی در شرکت دخانیات ایران تأثیر معنی داری دارد.

جدول ٥ - نتایج ضرایب رگرسیون

متغیر ملاک	پیش‌بین	ضرایب غیر استاندارد بتا	ضرایب استاندارد بتا	آماره تی	سطح معناداری	ضریب تعیین		
							خطاء	بتا
-	.۰۰۰	۱۸,۸۹۱				.۱۴۳	۲,۷۱۰	اثر ثابت
.۰/۳۵۴	.۰۰۰	۸,۷۵۱	.۵۹۵			.۰۳۷	.۳۲۱	سیاست های انگیزشی

با توجه به آماره t ، که قدر مطلق آن از $1/96$ بیشتر است و سطح معنی داری آن از 5% کمتر می باشد نتیجه می گیریم سیاست های انگیزشی به میزان 595 / اثر معنا داری روی بهره وری

منابع انسانی دارد. بنابراین می توان گفت: سیاست های انگیزشی بر بهره وری منابع انسانی در شرکت دخانیات ایران تأثیر معنی دارد.

فرضیه فرعی دوم: سیاست های تنبیه‌ی بر بهره وری منابع انسانی در شرکت دخانیات ایران تأثیر معنی دارد.

جدول ۶- نتایج ضرایب رگرسیون

ضریب تعیین	سطح معناداری	آماره تی	ضرایب استاندارد بتا	ضرایب غیر استاندارد		پیش‌بین	متغیر ملاک
				خطاء	بتا		
-	.۰۰۰	۵۷,۳۳۱		.۰۸۳	۴,۷۳۴	اثر ثابت	۰۰۰ ۰۰۰ ۰۰۰ ۰۰۰
۰/۴۰۷	.۰۰۰	-۹,۸۰۳	-۰.۶۳۸	.۰۰۸	-۰.۰۷۴	سیاست های تنبیه‌ی	

با توجه به آماره t ، که قدر مطلق آن از $1/96$ بیشتر است و سطح معنی داری آن از 5% کمتر می باشد نتیجه می گیریم سیاست های تنبیه‌ی به میزان $638/-$ اثر معنا دار و منفی روی بهره‌وری منابع انسانی دارد. بنابراین می توان گفت: سیاست های تنبیه‌ی بر بهره وری منابع انسانی در شرکت دخانیات ایران تأثیر معنی دار و منفی دارد.

بحث و نتیجه گیری

یافته های پژوهش حاضر نشان می دهد که بین سیاست های ارزیابی عملکرد با بهره وری منابع انسانی رابطه معنا داری وجود دارد. این یافته ها با نتایج پژوهش، عطارد و همکاران(۱۳۹۳)، صالح نیا(۱۳۹۱)، خیراندیش و بخشنده(۱۳۹۱)، رضائیان و قاسمی(۱۳۸۹) همخوانی دارد.

به زعم عطارد و همکاران، بین نظام ارزیابی عملکرد و بهره وری منابع انسانی رابطه معناداری وجود دارد. بدین معنی که نظام ارزیابی عملکرد کارکنان بر بهره وری نیروی انسانی اثرگذار است.

به زعم صالح نیا، توانمند سازی کارکنان یکی از ابزارهای مؤثر بر بهره وری کارکنان و استفاده بهینه از ظرفیت‌ها و توانایی‌های فردی و گروهی آن‌ها در راستای اهداف سازمانی است. و همچنین تأثیرگذاری توانمندسازی کارکنان بر افزایش بهره وری آنان را مورد تائید قرار داده است. نتایج حاصله از پژوهش خیراندیش و بخشندۀ، حاکی از وجود رابطه معنی دار بین همه مولفه‌های فرهنگ سازمانی و بهره وری نیروی انسانی است.

نتایج حاصل از پژوهش رضائیان و قاسمی، نشان می‌دهد که بین مدیریت تنوع و بهره وری نیروی انسانی و همچنین ابعاد آن رابطه مثبت و معنا داری وجود دارد.

یافته‌های دیگر این پژوهش نشان می‌دهد که سیاست‌های تنبیه‌ی ارزیابی عملکرد بر بهره وری منابع انسانی تأثیر معنا دار و منفی دارد. این یافته، نتایج پژوهش گل پرور و جوادیان (۱۳۹۲) را تأیید می‌کند.

نتایج پژوهش گل پرور و جوادیان، نشان داد که بین سیاست‌های انگیزشی با رضایت شغلی و ترک خدمت به ترتیب رابطه مثبت و معنا دار وجود دارد.

بر اساس نتایج بدست آمده از پژوهش حبیبی و ضابط، ارزیابی عملکرد در ستاد ناجا بر انگیزش، رضایت، گرایش به آموزش و ماندگاری کارکنان تأثیر دارد اما بر خلاقیت و نوآوری نیروی انسانی تأثیر ندارد.

پیشنهادها

برای اینکه ارزیابی صحیح و معقولی داشته باشیم، باید معیارهای صحیح و دقیقی برای ارزیابی تعیین شده و در حیطه ضوابط اداری و با توجه به شایسته سالاری و تخصص‌گرایی عمل شود، توجه به ارزیابی‌های دوره‌ای نیز باید زیاد شود. بحث تشویق و تنبیه هم اگر ناشی از نتایج ارزیابی صحیح، باشد می‌تواند تفاوت‌ها را در بین کارکنان آشکار کرده و ارزش کار کردن صحیح را نیز به تبع آن مشخص سازد.

برای افزایش بازدهی و بهبود عملکرد باید دوره‌های آموزشی مورد نیاز مناسب با رسته و شغل افراد که از نتایج ارزیابی به دست آمده است، برگزار شود. دوره‌های آموزشی با توجه به نیاز

کارکنان می تواند به صورت حین کار، ضمن خدمت و یا سایر روشها انجام شود به این منظور ضروری است که مدیریت امور کارکنان و منابع انسانی به این امر توجه جدی کرده و دوره های آموزشی را براساس نتایج ارزیابی کارکنان برگزار کند.

پرداخت پاداش به خاطر عملکرد خوب، نقش بسیار مهمی در ایجاد انگیزه برای ادامه آن خواهد داشت. تحقیقاتی که در این زمینه انجام گرفته است، نشان می دهد که تنبیه فرد به خاطر عملکرد ضعیف او نمی تواند در دراز مدت چندان مؤثر باشد و باعث عملکرد بهتر و تلاش بیشتر وی شود. بعلاوه اگر کارکنان قوی همان حقوق و مزایایی را دریافت کنند که کارکنان عادی و یا ضعیف دریافت می کنند، بتدریج انگیزه خود را از دست می دهند و تبدیل به کارکنان عادی می شوند. که منجر به کاهش بهره وری می گردد لذا مدیران و سرپرستان می بایست به پرداخت بر مبنای عملکرد توجه داشته باشند.

- برگزاری جلسه های توجیهی غیر رسمی برای آشنایی بیشتر کارکنان و سرپرستان و در نهایت اینکه با ارزیابی های صحیح و دقیق، باید علاقه مندی کارکنان را نسبت به سیاست های ارزیابی جلب کرد. تا به افزایش بهره وری منابع انسانی منجر شود.

- توجه به سیاست های انگیزشی (اعم از پاداش، تشویق معنوی ، ارتقاء شغل و ..) ارزیابی عملکرد بمنظور ارتقاء و افزایش بهره وری در سازمان.

- توجه به مقوله آموزش ویادگیری بعنوان یک سرمایه گذاری نه بعنوان یک هزینه.

- جلوگیری از بکار بردن سیاست های تنبیه ارزیابی عملکرد در سازمان.

- تمرکز مدیر بر نقاط ضعف و انحرافات کارکنان موجب افزایش بهره وری می شود.

- وجود یک سیستم منطقی پاداش و تنبیه در محل کار موجب افزایش بهره وری می شود.

- قدردانی و حمایت از عملکرد افراد از سوی مدیر باعث افزایش بهره وری می شود .

- ارائه بازخورد عملکرد سریع از سوی مدیر به کارکنان باعث افزایش بهره وری می شود .

- تشکیل جلسات مشترک مدیر و کارشناسان در خصوص تعیین اهداف ، خط مشی ها ، مسائل و مشکلات کارکنان از سوی مدیر باعث افزایش بهره وری می گردد ..

- با توجه به وضعیت موجود در شرکت دخانیات ایران و عدم وجود سیستم ارزیابی و سیاست های ارزیابی عملکرد، بخصوص سیاست های انگیزشی لذا پیشنهاد می گردد نسبت به تدوین

سیاست‌های انگیزشی شفاف و نظاممند ارزیابی عملکرد و آماده سازی و آموزش کارکنان در این خصوص و گرفتن بازخورد آن و بازنگری در انتصابات و جابجایی شغلی مدیران و کارکنان بر اساس امتیازات بدست آمده از ارزیابی می‌تواند شرکت را در جهت رسیدن به اهداف و افزایش بهره وری کمک نماید.

- کارکنان برای هر وظیفه ای که بر عهده می‌گیرند باید تخصص روز آن وظیفه را داشته باشند. یکی از آن اهداف طراحی یک سیاست منصفانه و متعادل برای پرداخت به همه کارکنان است. ضمناً برای کارکنان شرایطی بوجود می‌آورند که در بازار رقابتی کار و سازمان خود را ترک نکنند. بسیاری از اعتصاب‌ها، کم کاری‌ها، عدم انگیزش و نارضایتی‌های شغلی، ترک خدمت و کاهش بهره وری نیروی انسانی و ... زائیده‌بی توجهی و نابرابری‌ها در روش‌های ناعادلانه پرداخت حقوق و مزایاست. برای شرکت دخانیات ایران و شرکتهای تولیدی مشابه، عواملی نظیر سهیم شدن در سود و در منافع حاصل از دستاوردها و تولیدات آنها نقش بسیار مهمی در افزایش بهره وری دارد.

- پس از ارائه بازخورد از ارزیابی عملکرد در زمان گزینش کارکنان برای تغییر شغل و انتساب به پست‌های بالاتر و مدیریتی به مسائلی چون تناسب تحصیلات و رشته و گرایش‌های تحصیلی، شخصیت و ویژگیهای روانی کارکنان توجه شود و مشاغل بر اساس توانائی و تخصص کارکنان به آنان واگذار گردد.

- نسبت به ارزیابی اثر بخشی دوره‌های آموزشی برگزار شده اقدام گردد تا نقاط ضعف دوره‌ها شناسایی و در برنامه‌ریزی‌های آتی مدنظر قرار گیرد.

در راستای تکمیل این پژوهش پیشنهاد می‌شود موضوعات زیر توسط سایر محققین و دانشجویان در سازمانها و شرکت‌های مشابه انجام و نتایج با هم مقایسه شود.

- بررسی تأثیر فن آوری‌های جدید بر عملکرد کارکنان، مورد مطالعه و تحقیق قرار گیرد.

- در بررسی بهره وری نیروی انسانی شاخص‌های دیگری برای بهره وری مورد مطالعه قرار گیرد.

- بررسی موضوع موصوف در سایر سازمانها جهت مقایسه نتایج یافته‌های تحقیق ارزیابی کارکنان بر اساس معیارهای کمی و کیفی تلفیق شوند، بطوریکه فعالیتهای شغلی و نتایجی که از آن فعالیتها به دست می‌آید، هردو معیار ارزیابی قرار گیرند.

منابع

- فرجی، حسین (۱۳۸۵). بهره وری نیروی انسانی در سازمان‌ها، همايش ملی بهره وری ایران. ابیلی، خدایار (۱۳۸۱). تحلیلی بر اثربخشی نظام ارزشیابی کارکنان دولت، دانش مدیریت، شماره ۵۸، ۵_۲۰:
- ابطحی، حسن، کاظمی، بابک، (۱۳۷۵)، بهره وری، ناشر موسسه مطالعات و پژوهش‌های بازارگانی، فروردین، ۱۳۷۹، چاپ ۲، ص ۶.
- میرزائی، بهنام، (۱۳۹۱) عوامل موثر بر ارتقاء بهره وری نیروی انسانی درسازمان صنعت، معدن و تجارت، پروکو پنکو، جوزف، نورث، کلاوس، (۱۳۸۰)، مدیریت بهره وری و کیفیت، جلد دوم ترجمه گروه مترجمان.
- بلقیسی - پرویز، (۱۳۷۳)، بهره وری سازمان و بررسی روش‌ها، مجله تحول اداری، شماره ۹ و ۸ ص ۷۸. سیدجوادیان، سیدرضا، عطاردی، محمدرضا، (۱۳۸۴)، عوامل مؤثر بر افزایش بهره وری کارکنان دانش مدار در صنعت خودرو ایران « همايش ملی بهره وری و توسعه »، تبریز.
- نصرپور، حمید، (۱۳۸۲)، ضرورت توجه به بهره وری نیروی انسانی و عوامل موثر بر آن، تعاون، ش ۱۴۱: ۲۵
- هرسی و بلانچارد. (۱۳۷۵). مدیریت رفتار سازمانی، ترجمه‌ی قاسم کبیری، موسسه انتشارات جهاد دانشگاهی.
- میر سپاسی، ناصر. (۱۳۸۳). مدیریت استراتژیک منابع انسانی، تهران: انتشارات میر، ص ۲۲۳
- آذر، عادل. و مومنی، منصور. (۱۳۸۴). آمار و کاربرد آن در مدیریت، جلد دوم، چاپ پنجم، تهران: انتشارات سمت.
- Bertschek, I., Fryges, H., & Kaiser, U (۲۰۰۹), B2B or Not to Be: Does B2B commerce Increase Labour Productivity? Discussion Paper No. ۴۰-۴۰
- Vaziri S, mansouri H,Adibani A.(۲۰۱۰).Identification & prioritize the Factors Affecting the productivity of Human Resources With MADM Technique. Jounal of Civility & Training. No
- Poyan S A,Masoumi M.(۲۰۰۹). Establishment of productivity Cycle. PthP Conference of Quality & productivity, Tehran.
- Nazari R.(۲۰۰۸). survey on Affecting Factors on Staff productivity of Aliabad Katoul Azad University, . Available on: TUhttp://www.jobportal.irUT /sl /Default.aspx?ID=
- June M.L.Poon, "Effects of performance appraisal politics on job satisfaction and turnover intention", Personnel Review, Vol. ۳۳, No. ۳, ۲۰۰۴.
- Roberts, Gary E. and Pavlak, T. (۱۹۹۶). Municipal government Personnel Professional and Performance appraisal: Is there a consensus on the characteristics of an effective appraisal system? Public Personnel Management, Vol. ۲۵. No. ۳, Fall.
- Kuvaas, B. (۲۰۰۶). Performance appraisal satisfaction and employee outcomes: Mediating and moderating roles of work motivation. International Journal of Human Resource Management, ۱۷ (۳), ۵۰۴-۵۲۲.

- Grund, C., & Sliwka, D. (۲۰۰۷). Individual and job-based determinants of performance appraisal: Evidence from Germany. Discussion Paper Series: IZA DP No. ۳۰۱۷.
- Brown, M., Hyatt, D., & Benson, J. (۲۰۱۰). Consequences of performance appraisal experience. *Personnel Review*, ۳۹(۳), ۳۷۵-۳۹۶.
- Nelson, D.L., & Quick, J.C. (۲۰۱۱). Understanding organizational behavior. Belmont, CA: Cengage South-Western.
- Awadh, A. M., & Saad, A. M. (۲۰۱۳). Impact of organizational culture on employee performance. *International Review of Management and Business Research*, ۲(۱), ۱۶۸-۱۷۰.
- Ahmad, R., Lemba, C., Wan, I., & Van, K. (۲۰۱۰). Performance appraisal politics and employee turnover intention. *Jurnal Kemanusiaan*, ۱۶, ۱-۱۱.
- Arshad, M. A., Massod, M. T., & Amin, G. (۲۰۱۳). Effects of performance appraisal politics on job satisfaction, turnover intention and loyalty to supervisor: Study with reference to the telecom organizations of Pakistan. *International Review of Management and Business Research*, ۲(۳), ۶۰۳-۶۷۳.
- Aziz, J., Saif, N., ur Rehman, S., Imran Qureshi, M. Saqib Khan, M., & ullah Khan, F. (۲۰۱۳). Perception of job performance appraisals toward turnover intention and job satisfaction. *Research Journal of Finance and Accounting*, ۴(۶), ۲۶۰- ۲۶۷.
- Taheri sh.(۱۹۹۹). Productivity & analysis on organizations on (Total productivity Management), Tehran, IPstP Edition,
- Thomas, R.H., «Effects of Scheduled Overtime on Labor Productivity », *Journal of Construction Engineering and Management*, Vol.۱۱۸, No. ۱, ۱۹۹۴, PP. ۶۰-۷.
- Bernardin, H.J. (۲۰۰۳). Human Resource Management: an experiential approach. ۴ th Edition. New York: Mc GrawHill, ۱۴۴.
- Ivancevich, J. M.(۲۰۰۷). Human Resource Management. New York: Mc GrawHill, ۲۰۳
- Snell, S. A and Bohlander, G. W. (۲۰۰۷). Managing Human Resources. Thomson Publishing Company.
- Noe, R.A, Hollenbeck, J. R, Gerhurt, B & Wright, P.M. (۲۰۰۸). Human Resource Management: gaining Competitive advantage. New York: Mc GrawHill, ۳۴۵، ۳۴۷.
- Byars, L.I & Rue, L.W. (۲۰۰۸). Human Resource Management: ۹ th Edition. New York: Mc GrawHill, ۲۱۶، ۲۱۷، ۲۱۸، ۲۴۰.
- Carell Micheal R and et al. (۲۰۰۰). Personnel/ Human Resource Management. Mac Millan. Publishing.
- Foot. M and Hook. C (۱۹۹۹). Introducing Human Resource Management Longman.
- Whiting, H. J., Kline, T. J. B. & Sulsky, L. M. (۲۰۰۸). The performance appraisal congruency scale: an assessment of person-environment fit. *International Journal of Productivity and Performance Management*, ۵۷(۳), ۲۲۲-۲۳۶.